



aiabot setzt sich aus Experten aus den Bereichen Software-Entwicklung, Marketing und Sales zusammen. Gemeinsam kreieren wir eine Chatbot-Plattform mit Fokus auf Einfachheit und Business Value. Nach Vereinbarung oder per sofort suchen wir für unser Team einen

SALES RELATIONSHIP MANAGER (M/W)

Deine Aufgaben

- Verkauf einer Chatbot Lösung aus der Cloud im B2B Segment
- Aufbau Kundenstamm in der Agenturbranche Schweiz (Werbe-, Digital- und Techagenturen)
- Akquise und anschliessend voll umfängliche Pflege und Ausbau der Kundenbeziehung
- Portfolio Betreuung nach ABC Segmentierung
- Unterstützung bei der Konzeption der Verkaufsstrategie
- Konzeption und Durchführung von Kundenbindungsevents
- Sicherstellung Kundenstimme für eine nachhaltige Entwicklung der Software Lösung

Deine Fähigkeiten

- Macher Mentalität, Teamfähigkeit, Selbstständigkeit
- Verantwortungsbewusstsein für die Kundenschnittstelle
- Erfahrung im Verkauf B2B und insbesondere nachweisliche Erfolge (Erfahrung in Verhandlungen mit Entscheidungsträgern)
- Erfahrungen im Schweizer Agentur Netzwerk von Vorteil
- Weiterbildung im Verkauf oder Marketing
- Strukturierte Vorgehensweise
- Konzeptionelle und analytische Fähigkeiten
- Hohes technisches Verständnis und Interesse an der technologischen Entwicklung
- Sprache, generell hohe kommunikative Fähigkeiten
- Deutsch in Wort und Schrift, Englisch und Französisch von Vorteil

Unser Angebot

- 6 Wochen Ferien
- Agiles Umfeld
- Sei Teil eines jungen, ambitionierten Unternehmens und präge es mit!

Neugierig? Dann freuen wir uns auf Deine Online-Bewerbung.

[Jetzt bewerben](#)

